

# 2012(第七届)上海铅锌峰会

## 共度难关——聚焦低利润时期的铅锌市场

时间:2012年5月24-26日

地点:上海兴荣温德姆酒店(宁国路25号近杨树浦路)

主办:上海有色金属行业协会 上海有色网

会议聚焦:

★ 2012年欧债危机、货币政策等将对有色行业产生怎样的影响?

★ “十二五”调结构与环保政策如何实现稳定与发展并进?

★ 进口 or 自给? 铅锌矿供需平衡点在何处?

★ 2012年下半年铅锌价格将走出怎样的曲线? 受到哪些因素的影响?

★ 冶炼产能过剩、下游需求低迷,企业如何走出市场困境

收费标准: 参会代表:4600RMB/人

报名优惠: 同一公司报名两人或以上更可额外获赠1张免费参会券! 协会会员单位报名可享受3000元优惠价。

注: 免费参会券不含就餐,就餐需另行购买。其他和参会代表享受同等待遇。免费参会券有限,送完即止!

7年的会议品牌

15年的行业积累

超600人的会议规模

### 会期将至 报名从速!

报名联系人: 沈渊 电话:021-31337287

手机:13795394682 传真:021-51553025

E-mail:shenyuan@smm.cn

协会联系人: 许寅雯 电话:021-56030072

E-mail:xyw@csmta.org

# 每吨省800元,成本优势助推铝汤直供

随着再生铝产能的不断扩大,再生铝行业的竞争也日渐激烈,利润空间不断被压缩,企业纷纷寻求突围之路,而在国外已经发展非常成熟的铝汤直供,因具有明显的成本优势,吸引了不少国内再生铝生产企业的关注。

20多年前,欧美已经尝试再生铝铝汤直供,目前技术工艺等已非常成熟。例如,美国最大的一家再生铝厂,在美国拥有数家直供厂,为通用和克莱斯勒等汽车生产商进行配套铝汤供货。欧洲情况也类似,也是以压铸客户为中心,形成铝汤直供模式。

铝汤直供在中国虽然起步较晚,但也在逐渐发展。目前,已经投入生产的再生铝铝汤直供企业已超过10家,相对而言进展显得较为缓慢。原因是,铝汤直供的模式需要再生铝企业与下游压铸企业之间有紧密的合作和唇齿相依的依赖感,且对于产量和选址都有一定的要求。这使得投资规模和收益率能达到预期,符合条件的企业并不多。

近年来,由于行业的蜂拥发展之势,再生铝企业利润日益微薄,为改变困局,不少企业将目光投向了拥有成本优势的铝液直供模式,使得其建设呈增长态势。据悉,新格集团日照及长春的铝汤直供工厂正在建设,万泰铝业在长春等地也有铝汤直供的项目。

铝汤直供之所以受到青睐的原因,在于其明显的成本优势。据业内人士介绍,铝汤直供每吨可直接节约800元的成本。即可以省去铝锭重熔产生的材料损耗2%,按照去年平均价1.75万元计算铝锭的价格,节约了350元;节约了燃料费用和天然气的燃料费用,约为350元;省却了压铸工厂内熔解炉的运行成本,按每吨100元计,合计共节省约800元。此外,还省去了熔炼环节,节约了熔解设备固定资产投资和折旧,实现了零库存,减少了资金占压,最重要的是能实现供需共赢。

1吨即可省下800元,这对于因燃油价格不断上涨,利润越来越薄的再生铝企业来说具有不小的吸引力,将促使更多企业投入到铝汤直供模式的建设中去。相信随着竞争的日益激烈,能源成本的不断上升,这一模式有望吸引更多目光,得到更多的应用。

(来源:中国有色金属报)

5月6日,印尼宣布从即日起对包括铝土矿在内的14种金属原矿出口征收20%的关税。2011年,中国铝土矿对外依存度是59%,其中进口量的47%来自于印尼。有分析认为,铝土矿涨价之后,其价格优势将逐步降低,镁合金的发展时代即将到来。

### 成本上涨引发下游产品涨价

自去年上调电价后,电解铝生产成本大幅攀升,每吨铝的生产成本高达16500元/吨,目前现货价格运行在16050元。每销售一吨,就亏损400-500元。现在又受印尼关税影响,原材料面临价格上涨。特别是山东地区,其铝土矿90%以上来自于进口。目前,山东有10余万吨的产能计划停产,而河南也预计减产20-30万吨。而为了弥补印尼铝土矿进口减少的缺口,从其他地方进口的话,所用的电解铝槽等可能出现不匹配的情况,这也将增加企业的成本。有分析指出,下游产品氧化铝等会沿成本线缓慢上涨,从长远来看,跨国集团会控制大部分铝土矿资源,从而形成垄断,价格上涨是必然的。目前国内第一季度铝土矿的储量充足,而且产能过

剩,短期应该不会涨价,但是当这部分原材料用完和需求扩大以后,涨价是毫无疑问的。

### 镁资源全球第一应加大开发

我国的铝矿资源预测可达50亿吨,但是与澳大利亚、几内亚、巴西等国家相比,远远落后。而我国的镁矿资源预测可达800亿吨,居世界第一,占全球产量的40%以上。我国的镁矿80%以上作为初级原料低价出口,而应用领域的开拓严重滞后,这点类似稀土。

目前,我国的镁锭价格为17000元/吨,镁合金的价格为17900元/吨,与铝合金的价格16600元/吨相比,镁合金的价格比铝合金贵了近10%。而在铝土矿涨价之后,其价格优势将逐步降低,镁合金的发展时代即将到来。镁和铝都是轻合金,铝的应用领域通常也是镁的应用领域,预计其在21世纪的需求将出现爆发性的增长。因此,业内人士认为,我国的企业应该从长远看镁合金的发展前景,加大镁合金的研发和应用力度,避免出现跟稀土一样的浪费和损失。

(来源:金融投资报)

# 铝土涨价 镁合金凸显替代效应

### 国标《车辆热交换器用复合铝合金焊管》10月起实施

近日,国家质检总局批准发布GB/T 27670-2011《车辆热交换器用复合铝合金焊管》,将于2012年10月1日起实施。该标准由湖北汽车工业学院、十堰市质量技术监督局、广东大华仁盛科技有限公司等单位共同起草,是我国首次制定的热交换器用复合铝合金焊管国家标准。标准的实施,将为我国生产企业正确使用原材料、合理调整生产工艺、生产高效低耗产品提供技术支撑。

(来源:中国质量新闻网)

### 我铜工业产业化突破

#### 重大关键技术获突破

代表我国铜工业领域“十二五”期间最高研究层次的项目——《铜工业产业化重大关键技术研究与示范》,日前在北京通过了科技部组织的专家组验收。

据了解,该项目成功地解决了我国铜工业产业化的若干重大关键技术,取得了丰硕的创新成果,如研制出200m<sup>3</sup>充气机械搅拌式浮选机,填补了我国超大型选矿设备研究及应用的空白;解决了铜、钼综合回收中的相互制约问题,实现了资源的综合回收;攻克了载体支撑超薄电解铜箔制造关键技术,提高了铜材精深加工技术。(来源:科技日报)

### 大直径铜坩埚旋压成型 填补国内空白

用于蓝宝石晶体生长的重要部件坩埚,在航天科技四院7414厂旋压成形试验成功。该技术填补了大直径铜坩埚旋压成形国内空白,并将打破国外对大尺寸蓝宝石晶体材料的技术垄断。

据了解,蓝宝石晶体是LED照明设备的基础材料,也是国防工业的关键性材料,在民用、军工等领域有着广泛的应用。目前,我国LED照明市场所需材料依赖进口,国防工业所需的大尺寸蓝宝石晶体供应也受到很大限制。

### 物理冶金新技术 从源头上节能减排

由福州麦特新高温材料有限公司承担并自主研发的“应用于铝合金绿色熔炼的铝液在线除气技术和装备”项目,近日荣获中国有色金属工业科技进步一等奖。该公司首创的以“物理冶金”代替现行化学冶金的新技术,采用“除气—静置—除气—静置”的铝熔体运动方式,保证了过程中杂质的沉淀分离,提高了铝熔体逆相质过程中净化效率。通过增大铝熔体与净化气泡间的有效接触表面积,保证气泡在铝液运动中均匀分布,同时增大气泡的运动速度来改善铝熔体除气的动力学条件,提高净化设备的除气效率,使铝合金性能更优越,满足了航空航天、军工和高铝材料的要求。(来源:科技日报)

### 《上海有色金属信息》周报编辑

主编:史爱萍  
编辑:许寅雯、虞敏瑞  
电话:021-56030072  
传真:021-56666685  
地址:上海市花园路84号C楼3层  
邮编:200083  
E-mail:xyw@csmta.org  
E-mail:yymr@csmta.org

# 铜杆生产中再生铜比例不断增加

我国电线电缆用铜量每年高达500万吨,铜杆交易量大幅上升,大的铜厂企业进口量最多达50万吨,如何解决原料短缺问题?上海电缆研究所总工程师毛庆传的看法是“从再生铜入手”。

### 再生铜是一个阳光产业

用再生铜来解决铜杆使用量不断增加的问题,已经成为企业和研究机构之间的共识,但是这并不意味着问题已经解决。中国工程院院士黄崇祺说:“再生铜的比例不断增加,但质量却跟不上步伐。从质量上讲,用好的电解铜和好的工艺装备来生产,达到标准是没有问题。按去年500万吨铜

杆来估算,其中有100多万吨甚至二分之一使用的是再生铜。随着时间的推移,这个数字还将增加。”黄崇祺强调,再生铜是一个阳光产业,但是起步晚了,起点低了。国家已经看到这个问题,正从技术、战略、投资上抓这个事情,结合节能、环保、国家政策也明确淘汰的要淘汰,要保证质量,提高门槛。“从废铜开始,废铜如果无加控制,后面的质量保证无从谈起。”

### 为电缆行业建立长效机制

“从再生铜入手,建立铜杆质量评估体系,终极目标是提升铜杆质量。”黄崇祺提出了自己的看法。这个看法和上缆所的专家的看法不谋而合。据了

解,上缆所近期正在为铜杆质量评估体系筹建工作组,工作组包括铜杆制造企业、铜杆用户(电缆企业),以及检测机构、技术支撑、应用平台等第三方机构。机构的目的是建立再生铜杆质量评估体系,推进其在线缆行业的应用。这个体系建立以后,整个产业链都将从中获利;铜杆生产企业通过认证,可以提升产品价值;电线电缆厂家按需对材料进行分等应用,降低成本,提高生产效率。

“铜杆质量评估体系的建立将为电缆行业提供长效机制,为电缆行业发展起到重要作用。”毛庆传对此充满信心。(来源:电缆网)

# 保税库非保税库判若云泥 国内铜商不堪重负谋求出口

近期海外机构逼仓国内铜企的传闻,使得国内铜库存成为市场关注的焦点。尽管该传闻未被证实,但眼下国内铜市需求不振、高库存压力下,企业谋求出口,确是不争事实。

### 保税区铜库存转口回流

自去年以来,持续攀升的保税区铜库存已引来市场广泛关注。尽管“高库存”标签始终挥之不去,然而,近一个月保税区铜库存却出现微妙下降,库存开始回流海外。

行情利于转口,其实就是国内外铜价倒挂:国内低、国外高,找到差价,自然会有人出口。据了解,近些年出现过几次这样的情况,最近一次是2008年金融危机后,2009年国内也曾有大量进口铜外转。

据一外资仓储企业业务经理介绍,过去两周,中国库内进口铜已大量往外转口到韩国,出库量约为三四万吨,目前该仓库铜库存在10万吨上下。“之前库内压了很多铜,因为需求不好,库容一直是满的,高峰达到过15万吨,至少70%-80%是出于融资目的。但现在这个价格,贸易商进口铜肯定是亏钱的。”他说。

### 非保税库进口铜转咸

与保税库的相对红火形成鲜明对比,国内非保税库如今却是异常冷清,这也反映了国内铜市的消费低迷。

“我们这里进货量比以前要少50%,仓容量不满,铜库存大概也就4万吨,目前国内大部分铜库存还在保税区内。比如原来我们每天要有2000多吨进口铜到库,现在只有700吨至800吨,以前忙的时候马路两边都是车子。”一仓储公司人士称。

非保税库进口铜到库量锐减,直接原因也是不合理的比价关系。据了解,目前铜的内外盘比价在7.16附近,对应的进口亏损约为2800元/吨,此前进口亏损一度超过4000元/吨。与保税库不同,非保税库没有保税功能,到库进口铜必须清关完税,因此现阶段进口商更愿意将进口铜库存储放在保税区内,尽管保税库仓储费较非保税库高出一倍还多。

保税库与非保税库的冰火两重天,深层次反映的则是国内铜市的消费低迷。

上述人士表示,非保税库主要对接下游市场,出库一般都用于下游消费,其库存周转快慢是铜市真正的晴雨表,比较能反映实际需求状况。

铜市下游消费确实不尽如人意。金川集团内部人士表示,今年相对往年要差一些,下游消费处于不温不火的状态,随用随买,不会特别囤货,有部分铜被动转化为库存,对于这样的情况,市场还是有一些担心。